



BAC Pro Métiers du Commerce et de la Vente (MCV)

Découvrez toutes les facettes du commerce !

Venez explorer une formation qui vous ouvre les portes du secteur du commerce et de la vente. Ce programme est conçu pour ceux qui souhaitent se former à des métiers variés, dynamiques et enrichissants, dans un environnement en constante évolution. Que ce soit dans la vente en magasin, la négociation commerciale, ou la gestion de la relation client, cette filière vous permettra de développer des compétences clés pour réussir dans un domaine en forte demande.



relation client

dynamisme

professionnalisme

 **OPTION GESTION ET ANIMATION DE L'ESPACE COMMERCIAL À PARTIR DE LA 1^{ÈRE}**

C'est pour qui ?

ADMISSION :

APRÈS LA 3^e

APRÈS LA 2^{NDE} GÉNÉRALE
OU TECHNOLOGIQUE

CAP EPC POUR UNE 2^{NDE}
OU UNE 1^{ÈRE}

APRÈS UNE 2^{NDE} GÉNÉRALE
OU PROFESSIONNELLE
APRÈS ÉTUDE DU DOSSIER

C'est où ?

Idéalement situé près de la Côte de Granit Rose, le Bac Pro MCV de l'Ensemble Scolaire Catholique de Lannion vous prépare à maîtriser les aspects d'un secteur captivant !



lycée
Bossuet
Général
Technologique
Professionnel



 SUIVEZ-NOUS !

ENSEMBLE SCOLAIRE CATHOLIQUE DE LANNION

@stjobossuetlannion

BAC Pro Métiers du Commerce et de la Vente (MCV)

Les objectifs de la formation.

Au programme :

- Conseiller et vendre.
- Suivre les ventes.
- Fidéliser la clientèle et développer la relation client.
- Animer et gérer l'espace commercial.
- Prospecter et valoriser l'offre commerciale.



20
semaines
de stage

Parcours de fin de terminale à partir de mi-mai, les élèves choisissent entre un stage d'insertion professionnelle ou une préparation à la poursuite d'études.

6
semaines

en 2nde

8
semaines

en 1^{ère}

6
semaines

en terminale

AIDE FINANCIÈRE

- ✓ Notre lycée est sous contrat avec l'État, il est habilité à recevoir les bourses.



Les poursuites d'études !

CS vendeur conseil en alimentation

CS assistance, conseil, vente à distance

BTS management commercial opérationnel

BTS négociation et digitalisation de la relation client

BTSA technico-commercial option alimentation et boissons

BTSA technico-commercial option biens et services pour l'agriculture

BTSA technico-commercial option produits de la filière forêt bois

BTSA technico-commercial option univers jardins et animaux de compagnie

BTSA technico-commercial option vins, bières et spiritueux



Et après ?

Dans le cadre de la formation Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente, l'élève est formé à l'acquisition de diverses compétences, au sein d'une équipe commerciale. L'objectif à terme étant d'exercer en qualité de conseiller commercial.

Compétences visées :

Accueil, qualités d'écoute et de disponibilité

Participation à l'approvisionnement, à la vente et à la gestion commerciale

Conseil de la clientèle vers des produits correspondant à leurs attentes

Travail sous la supervision d'un responsable



ENSEMBLE SCOLAIRE CATHOLIQUE DE LANNION

lycée
Bossuet
Général
Technologique
Professionnel

Saint-Joseph-Bossuet Lannion
4 rue de la Bienfaisance
02 96 46 26 00
www.saintjosephlannion.fr

📱 SUIVEZ-NOUS !
@stjbossuetlannion

INFOS contact@saintjosephlannion.fr

ALTERNANCE ufa@saintjosephlannion.fr